iBanFirst
Case study

BENSIMON

Maitriser l'exécution de ses paiements fournisseurs tout en sécurisant ses marges

À propos

Bensimon est une marque qui bouleverse les codes de la mode et de la création en transformant les surplus militaires et la fripe. Depuis 40 ans, cette marque familiale française a posé les bases d'un véritable art de vivre, dépassant de loin les frontières du textile. Entre mode, décoration et design, Bensimon propose une véritable philosophie liée aux voyages et aux rencontres.

Précurseur en la matière, Bensimon ouvre son premier concept-store HOME Autour du Monde en 1989 et décline aujourd'hui sa vision transversale à travers près de 50 points de vente en Europe et en Asie. En trente ans, la marque lifestyle a fait de son nom une griffe internationale.

BENSIMON

Textile & aménagement intérieur

Fondée en **1984**

+200 employés

France, Belgique, Corée du Sud, Japon

Produits utilisés
Paiements, Change au comptant, Contrat à terme flexible

Devises
EUR, USD

Le challenge

Se fournir en Asie tout en sécurisant ses paiements et son budget des achats

Dans le cadre de la gestion de ses approvisionnements, Bensimon effectue régulièrement des paiements en devises pour régler ses fournisseurs en Asie. Lors de ces opérations, la société a rencontré plusieurs difficultés avec ses partenaires bancaires traditionnels : des délais de paiement longs ainsi que des procédures complexes et coûteuses.

Par ailleurs, dans ce contexte, comme toute entreprise effectuant des paiements en devises étrangères, la société est confrontée à la volatilité du marché des changes. Sa profitabilité ainsi que la précision de ses prévisions budgétaires étaient donc tributaires des variations des taux de change.

> La procédure de paiements, via nos partenaires bancaires traditionnels, était lourde et archaïque. La confirmation du paiement était envoyée par fax, suivie d'un coup de téléphone et d'une validation du signataire, avec des horaires de banque restreints sans aucun accès à la salle des marchés pour faire du change.
>
> **Rudy Achache**, Directeur Général, Bensimon

La solution

Garantir la bonne exécution de ses paiements internationaux au meilleur cours de change

Bensimon recherchait donc une solution simple à mettre en œuvre pour gérer ses paiements internationaux de manière plus efficace et en réduire le coût.
Outre un gain de temps et de productivité, Bensimon recherchait également un partenaire pour l'accompagner dans la mise en place et le pilotage d'une stratégie de gestion du risque de change adaptée à ses enjeux.
Bensimon a donc fait le choix de couvrir une partie de ses besoins en change grâce à un contrat à terme flexible, ce qui lui garantit un cours de protection fixe pour l'achat de ses devises tout en lui permettant de conserver une certaine agilité pour bénéficier de potentiels mouvements de marchés favorables.

> **Notre but est de limiter notre exposition, en sécurisant une partie de notre marge commerciale, mais de pouvoir tout de même bénéficier des variations du marché. C'est pour cela que nous avons défini un cours budget, qui est le cours autour duquel nous achetons des dollars pour être en phase avec nos projections financières de l'année. Nous avons décidé de bloquer une enveloppe de devises pour 50 % de nos besoins à ce cours budget, et même un peu au-dessus, ce qui permet de supporter une baisse de l'eurodollar.**

> **Quand on est dirigeant d'entreprise, on a une multitude de sujets à gérer. Adopter une stratégie de couverture de change permet à la fois de sécuriser sa marge commerciale réelle et de ne pas être stressé au moment des règlements fournisseurs. Cela allège l'esprit et permet de se concentrer sur d'autres sujets.**
>
> **Rudy Achache**
> Directeur Général, Bensimon

Le résultat

Des paiements facilités et une marge commerciale protégée

Grâce à sa plateforme en ligne, iBanFirst a permis à Bensimon de transformer la gestion de ses paiements en devises : « Réaliser un paiement est devenu aussi simple que de faire un virement à un ami. Nos virements mettaient 3 à 5 jours à partir, alors que c'est instantané chez iBanFirst. S'ajoutent à cela plus de simplicité et plus de transparence sur les tarifs appliqués ».

Rudy Achache apprécie tout particulièrement le **Payment Tracker** qui lui permet de suivre ses virements en temps réel : « Le Payment Tracker nous permet de savoir où en est notre paiement à tout moment et de partager l'information avec les bénéficiaires. C'est d'autant plus pratique quand un fournisseur nous interroge sur le statut d'un virement. Ce système de suivi nous permet de les rassurer sur le fait que le paiement a été effectué et qu'il est bien en chemin, ce qui peut accélérer l'expédition des commandes », explique-t-il.

En réduisant significativement l'incertitude liée à la fluctuation des devises, la stratégie de couverture de risque de change mise en place avec le support des experts du change d'iBanFirst offre à Bensimon une protection contre les risques de perte de change et une visibilité accrue sur le coût réel de ses approvisionnements.

iBanFirst S.A. est dûment autorisée et réglementée par la Banque nationale de Belgique (numéro 0849.872.824) en tant qu'établissement de paiement. Membre du réseau SWIFT, iBanFirst S.A. est certifiée pour effectuer des paiements dans toute la zone SEPA. En tant qu'établissement de paiement, iBanFirst S.A. ne propose que des opérations de change au comptant et des contrats à terme livrables liés à des opérations de paiement sous-jacentes, qui sont exclus des réglementations MiFID ou EMIR. iBanFirst S.A. ne propose pas d'options ou autres instruments financiers à des fins d'investissement ou de spéculation.